

Jak finansować zakup ciągnika Kubota?

Autor: agroFakt.pl

Data: 16 lipca 2019

Trudno wyobrazić sobie pracę w gospodarstwie bez ciągnika rolniczego. Finansowanie zakupu ciągnika to niemałe wyzwanie dla rolniczego budżetu.

Marka Kubota ma jednak na to sposób. Dziś w ostatnim odcinku słuchowiska „Kubota. Poznajmy się bliżej” porozmawiamy o możliwościach finansowania fabrycznego.



fot. Kubota

Kubota wspiera rolników przy zakupie fabrycznie nowego ciągnika programem finansowania Kubota Finance

Naprzeciw potrzebom rolników

Finansowanie zakupu ciągnika to temat ostatniego odcinka z naszego cyklu. Tym razem Michał Poźniak, szef sprzedaży maszyn rolniczych Kubota, oddział w Polsce opowie, jak marka wspiera rolników przy zakupie fabrycznie nowego ciągnika. – *Wychodząc naprzeciw potrzebom rolników oferujemy program finansowania fabrycznego [Kubota Finance](#). Wiemy, że ciągniki rolnicze to produkty, które kosztują niemało, bo jest to wydatek od 100 do nawet 500 tys. zł i dziś mało który rolnik ma pełen zakres środków, gotówki na taki zakup* – mówi Michał Poźniak.

Pożyczka na ciągnik, bez odsetek

Kubota Finance to program finansowania fabrycznego, który oferuje szereg możliwości wsparcia przy zakupie ciągnika. Jak tłumaczy Michał Poźniak – *Wśród narzędzi Kubota Finance możemy znaleźć zarówno pożyczkę, jak i leasing. Szczególnie pożyczka jest chętnie wybieraną opcją. W swoim portfelu pożyczek posiadamy najdłuższe finansowanie bezkosztowe na rynku. To jest finansowanie 4-letnie. Klient wpłaca 40% wkładu własnego kosztu danej maszyny i **wszystkie pozostałe raty są oprocentowane 0%, bez odsetek.***

Partnerem programu jest Santander Leasing. – *To mocny gracz na rynku finansowania rolniczego. Rolnicy cenią sobie fachowe doradztwo tej instytucji, a procedura jest szybka i prosta* – zaznacza Michał Poźniak.

Finansowanie zakupu ciągnika w pigułce – sprawdź w naszej rozmowie!

Finansowanie zakupu ciągnika nie ma już przed Tobą tajemnic, ale możesz dowiedzieć się więcej!

To był już ostatni odcinek cyklu „Kubota. Poznajmy się bliżej”. Z poprzednimi odciskami cyklu można zapoznać się tutaj:

odcinek 1: [Kubota – lider w sadach](#)

odcinek 2: [M7002 – ciągnik dla wymagających](#)

odcinek 3: [W czołówce na rynku ciągników](#)

odcinek 4: [Co Kubota oferuje polskim rolnikom?](#)