

Pierwsza Kubota M7171 trafia do właściciela

Autor: Piotr Czyszkowski

Data: 21 września 2016

Jeszcze kilka chwil i nareszcie rusza. Pierwsza w Polsce Kubota M7171 Premium trafia do właściciela. Obejrzyjcie relację z wydarzenia!

Na ten moment Edward i Krzysztof Smykowie, właściciele 80-hektarowego gospodarstwa w **Białej Nyskiej w woj. opolskim** czekali z niecierpliwością. Czekali, bo w [Kubocie](#) zakochali się od pierwszego wejrzenia.

– *Spodobala się, fajnie wygląda właśnie. U nas będzie służył głównie do ciężkich prac, do orki, do uprawy i do transportu przede wszystkim* – mówi Krzysztof Smyk.

A oto 4-cylindrowe serce Kuboty: pojemność ponad 6 l, moc 170 KM, do tego przekładania typu Power Shift z możliwością pracy w trybie automatycznym i elektrohydraulicznie sterowane wyjścia hydrauliczne. Co ważne, **ciągnik spełnia już normę emisji spalin EURO 4 Final**.

– *Cieszę się niezmiernie z tego, że udało mi się jako pierwszemu sprzedać taką maszynę. Tym bardziej, że tak krótko pracuję w firmie Agromat* – mówi Bartłomiej Ciupik, zastępca dyrektora Działu Maszyn Agromat Braszowice.

Takich ciągników nie kupuje się za gotówkę. Wpłaciliśmy 20%, pozostałą spłatę będziemy spłacać w ratach półrocznych.

Edward Smyk, rolnik z Białej Nyskiej

Wygodnie regulowana kolumna kierownicy, czytelna deska rozdzielcza, a tuż obok terminal sterujący. **W Kubocie M7171 wszystko podporządkowane jest funkcjonalności i komfortowi pracy operatora.**

– *Seria M7 jest tak naprawdę pierwszym ciągnikiem na świecie, który jest kompatybilny z absolutnie ze wszystkimi maszynami współpracującymi z ciągnikiem poprzez [systemy ISOBUS](#)*. Tak

naprawdę, to ewenement na skalę światową – wyjaśnia Jakub Czerwiak, specjalista ds. produktu Kubota w Polsce.

A to najważniejszy moment. Przekazanie książki serwisowej i kluczyków do [nowej Kuboty](#). Ta wyjątkowo przyjemna chwila, jak mówi pan Edward, **trochę go kosztowała**. Ile? To tajemnica dilerów i moja, odpowiada właściciel.

– Takich ciągników nie kupuje się za gotówkę. Wpłaciliśmy 20%, pozostałą spłatę będziemy spłacać w ratach półrocznych – komentuje Edward Smyk.

Pan Smyk skorzystał z **finansowania fabrycznego** obsługiwanego przez [BZ WBK Leasing](#). Spółka oferuje też inne formy, m.in. [leasing](#) lub najchętniej wybieraną przez gospodarzy pożyczkę rolną.

*– W przypadku finansowania, jakim jest pożyczka rolna, **podstawowym zabezpieczeniem tej pożyczki, jest sam przedmiot, który finansujemy**, i przywłaszczenie jako zabezpieczenie. Natomiast w przypadku leasingu tym zabezpieczeniem jest przedmiot i to spółka leasingowa do momentu spłaty zobowiązania jest właścicielem przedmiotu, który **użytkuje przedsiębiorca rolny** – tłumaczy Jacek Zwierski, dyrektor sprzedaży ds. rynku rolnego [BZ WBK Leasing](#).*



Pan Edward odbiera klucze do ciągnika Kubota M7171 Premium.

Jeszcze tylko krótkie szkolenie i już można ruszać w pole. To właśnie tam Kubota czuje się najlepiej. Nic dziwnego, że pierwszą jazdę próbną nowy właściciel chciała przedłużyć w nieskończoność.

– *Wrażenia z jazdy bardzo fajne, płynne, wszystko elegancko chodzi, tak że jestem zadowolony. Tylko trzeba jeszcze opanować ten cały system, tę całą elektronikę* – mówi Krzysztof Smyk.



Jazda próbna zakończona. Kubota spisła się znakomicie. Producent zapewnia, że **przy odpowiednim traktowaniu przyjemność pracy ciągnikiem może trwać dużo dłużej niż najdłuższa nawet gwarancja.**

– *To, co nas odróżnia od konkurencji, to przede wszystkim to, że mamy najdłuższą na rynku gwarancję na nasze maszyny. Jest to na ten konkretny model 3 lata, 3 tys. godzin. Jest to poziom, który jest nieosiągalny dla konkurencji. **Zwykle konkurencja oferuje gwarancję na poziomie roku, góra 2 lat*** – podaje Wacław Karcz, regionalny kierownik sprzedaży [ciągników Kubota](#).

Co ważne, gwarancja obejmuje cały ciągnik, zarówno silnik, czy układ napędowy, jak i hydraulikę. Krzysztof Smyk liczy jednak na to, że z napraw gwarancyjnych nie będzie musiał korzystać, bo jak przyznaje, [Kubotę wybrał, licząc na japońską niezawodność.](#)

Zobacz również: [Samochód dla rolnika: jak dobrze wybrać?](#)