

Proces zakupu kombajnu [WYWIAD]

Autor: Daniel Biernat

Data: 25 września 2019

New Holland to lider w dystrybucji kombajnów na światowym rynku. Swoimi parametrami spełnia oczekiwania nawet najbardziej wymagających klientów. Jak wygląda proces zakupu nowego kombajnu? O tym w dzisiejszej rozmowie z Łukaszem Chęcińskim – menadżerem marketingu New Holland Polska.

W poprzednim odcinku naszego cyklu rozmów z przedstawicielami marki New Holland, poznaliśmy kluczowe argumenty przemawiające za wyborem żółtych kombajnów. Dzisiaj pójdziemy o krok dalej i poruszymy kwestie czasu realizacji zamówienia na nowy kombajn oraz omówimy aspekty finansowania zakupu.

Posłuchaj rozmowy!

Jak wygląda proces od zamówienia do oddania maszyny w ręce nowego właściciela?

Czas potrzebny na podjęcie decyzji o zakupie nowego kombajnu trwa nawet kilka lat i składa się na niego wiele czynników. Ważne jest, by był to przemyślany wybór, a maszyna spełniała nasze wymagania. – *Decyzja o zakupie kombajnu to są czasami kilkuletnie przemyślenia. To są fazy testów, rozmów, porównań, wizyt na targach, wizyt w naszych punktach dilerskich, rozmów z konsultantami, w końcu dochodzi do decyzji zakupowej. Wówczas klient otrzymuje ofertę skrojoną na miarę* – mówi Łukasz Chęciński.

Sam zakup kombajnu to nie ostatni etap współpracy. Klienci mają zagwarantowane wsparcie doradców na każdym kroku użytkowania maszyny – *Dużą rolę odgrywa wykwalifikowana kadra w naszych punktach dilerskich, która zawsze służy pomocą, która zawsze doradza, która jest z klientem na dobre i na złe, pomaga mu po zakupie, przyprawdza kombajn do gospodarstwa, zajmuje się przeszkoleniem profesjonalnym operatora pokazując, jak najlepiej wykorzystać tę maszynę w warunkach polowych* – dodaje.

Jak wygląda oferta finansowania zakupu nowego kombajnu New

Holland?

Nie każdy może sobie pozwolić na zakup kombajnu bez kredytu, dlatego firma New Holland wychodzi z propozycją finansowania fabrycznego. – *Marka New Holland oferuje rolnikom fabryczne finansowanie. To finansowanie, tak samo jak maszyna, jest skrojone na potrzeby konkretnego klienta, są różne schematy finansowania, różne plany spłaty odsetek, czy to kwartalne, czy miesięczne, czy półroczne, czy nawet roczne. Oczywiście mówimy tutaj również o długoletnim finansowaniu dochodzącym nawet do 8 lat* – opowiada [Łukasz Chęciński](#).

Kiedy złożyć zamówienie, by dostać maszynę przed żniwami?

Firma New Holland wie, że nie da się zacząć żniw bez kombajnu, dlatego dostarcza go zawsze przed ich rozpoczęciem. Dodatkowo, zakup kombajnu we wrześniu bądź w październiku, pozwala nam uzyskać najlepszą cenę kombajnu. – *Marka New Holland dostarcza kombajny zawsze przed żniwami do gospodarzy. Jeżeli chodzi o sam proces zamawiania, to najkorzystniej i najlepiej rozpocząć go już we wrześniu, gdyż wtedy oferujemy najlepsze warunki cenowe dla naszych klientów* – mówi Łukasz Chęciński.

Chcesz otrzymać indywidualną ofertę na zakup kombajnu? Wejdź na [tę stronę](#).

Przegapiłeś ostatni odcinek? Sprawdź [tutaj!](#)

Czy artykuł był przydatny?

Kliknij na gwiazdkę, by zagłosować

-
-
-
-
-

Submit Rating

Ocena / 5. Liczba głosów

```
{ "@context": "http://schema.org", "@type": "none", "aggregateRating": { "@type": "AggregateRating",  
"bestRating": "5", "ratingCount": "11", "ratingValue": "3.9" }, "image": "https://www.agrofakt.pl/wp-  
content/uploads/2019/09/kombajn-new-holland-cx-6-80.jpg", "name": "Proces zakupu kombajnu  
[WYWIAD]", "description": "Proces zakupu kombajnu [WYWIAD]" }
```